



RIDER
COLLECTION

FOR SALE

Una experiencia ecuestre de lujo esperando por ti!

Comprar un negocio en marcha

Adquirir un negocio en marcha como RiderCollection significa aprovecharse de la experiencia acumulada de más de 15 años en el sector. Se trata de acceder a un know-how probado y exclusivo, fruto de haber superado los retos iniciales, afinado los procesos y consolidado relaciones sólidas con clientes, proveedores, jinetes, clubs y el mundo ecuestre en general. Esta trayectoria no solo permite evitar los errores propios de una start-up, sino también entrar directamente en un modelo de negocio maduro, reconocido y con oportunidades reales de crecimiento. Así, en lugar de gastar tiempo y recursos descubriendo los entresijos del mercado, podrás enfocarte en potenciar lo que ya funciona y expandir sobre una base sólida y prestigiosa.

Además de una marca con prestigio reconocido, el comprador hereda una cartera de clientes ya establecida, alianzas estratégicas y lo más importante el “know how” de un equipo que conoce a la perfección los entresijos del negocio. De manera que garantiza una base sólida para crecer con seguridad, enfocándose en potenciar una empresa con posicionamiento premium, una imagen de excelencia ya establecida para aprovechar nuevas oportunidades sobre una estructura madura y consolidada dentro del sector ecuestre.



Nuestros valores

El verdadero valor de adquirir RiderCollection no reside únicamente en la marca consolidada, sino en su know-how integral. Durante más de 15 años se ha perfeccionado la gestión de tiendas y retail, la selección de proveedores estratégicos y la comprensión de los entresijos que marcan la diferencia en un sector tan especializado. Esta experiencia también abarca el terreno comercial y de marketing: posicionar y consolidar las RRSS con el tiempo y el aprendizaje de prueba y error que conlleva, conocer con precisión dónde, cómo y cuándo invertir en publicidad, identificar las ferias y eventos ecuestres de mayor impacto, y aplicar estrategias de posicionamiento que realmente generan retorno. Todo este bagaje acumulado brinda al comprador no sólo un ahorro incalculable en tiempo y recursos, si no que además obtendrá una guía práctica para evitar inversiones innecesarias, optimizar recursos y descubrir oportunidades que solo la experiencia otorga.

✦ EL KNOW HOW

✦ LA MARCA

✦ LAS RRSS

✦ LAS TIENDAS

✦ LOS PROVEEDORES

✦ LA INFRAESTRUCTURA

✦ Nuestras principales Brands ✦





✦ Para recibir información detallada y personalizada.

Datos de contacto:

@Jose A. Polo

+34 689 066 375

admin@ridercollection.com

www.ridercollection.com

Madrid- España